



Promoția 2005, Specializarea Automatizări și Calculatoare

2009 - Absolvent al Facultății de Mecanică din cadrul
Universității Tehnice din Cluj-Napoca,
specializarea Autovehicule Rutiere

În prezent Managing Director la firma REPARO
(Baciu, jud. Cluj, str. Transilvaniei, nr. 446)

www.reparo.ro

În ce perioadă ați fost elev la CT API?

2001-2005

Vă amintiți cu plăcere de colegii dumneavoastră?

Am fost foarte apropiați și foarte uniți, fapt pentru care și acum ne bucurăm când ne revedem.

Cum vă petreceați timpul liber și în ce măsură vă întâlneți colegii înafara școlii?

În afara școlii ne întâlneam și jucam fotbal, tenis de masă și ieșeam la o prăjitură la cofetăria Scala, din apropierea școlii.

Ce „șotii” ați făcut ca elev?

Îmi amintesc că cele mai multe boacăne se întâmplau în perioada practicii. La un moment dat i-am „împrumutat” Olcit-ul domnului profesor cu care făceam orele de practică și ne-am plimbat cu el prin curte (aveam deja permis de conducere).

Care este cea mai vie amintire din viața de licean?

Sunt mai multe, pe primul loc ar fi prima zi de Bacalaureat.

Ați păstrat legătura cu colegii după ce ați terminat activitatea școlară?

Da, cam cu jumătate dintre colegi.

Care au fost profesorii care v-au marcat viața școlară?

Domnul profesor Mircea Radu, domnul profesor Mirel Matyas.

Vă amintiți de cineva în mod deosebit? Cine v-a influențat, în mod special, evoluția în viață?

Mulți dintre profesori m-au influențat, încă și acum după atâția ani îmi mai aduc aminte anumite sfaturi. În special domnul profesor Mircea Radu, pot să spun cu mâna pe inimă, că ne-a oferit foarte multă atenție și ne-a influențat pe toți din clasă într-un mod special și unic pe fiecare coleg în parte. Parcă știa totul despre tine, știa cum să te abordeze, știa cum să te facă să scoți în evidență atuurile tale, știa cum să te provoace să-ți descopere calitățile ascunse, era dedicat și hotărât să facă oameni din noi. Și în ziua de azi regret cât de mult l-am supărat, eram o clasă doar de băieți.

Aveați o materie preferată?

Sincer doar Matematica m-a ținut prezent și atent 100%, în rest m-au atras materiile de specialitate tehnică.

V-ați lansat de curând propria afacere, REPARO Mobility. Ce anume v-a deter-minat să intrați în „zona mașinilor”?

Cu Reparo Mobility am început în 19.08.2019 dar în domeniul auto activez de 10 ani, ani în care am trecut prin toate etapele din acest domeniu, de la măturat și spălat în atelier până la administrarea a trei reprezentanțe premium din Cluj. Și să vă răspund la ce m-a determinat să am acest drum? Nu există un motiv anume, de mic copil am fost foarte pasionat de Automobile; pot să spun că unchiul meu, care lucra în acest domeniu mi-a fost un exemplu și a fost unul de impact.

Există o concurență destul de mare pe acest segment de piață. Cum v-ați gândit obiectivele în acest context? Prin ce ați putea atrage clienții având în vedere concurența acerbă din domeniu? De ce să vină oamenii la firma dumneavoastră?

Într-adevăr concurența este chiar foarte mare în acest domeniu și de aceea nu oferim doar strict serviciul de vânzare și atât, ci și servicii de mobilitate. Iar punctele noastre forte după care ne ghidăm și ne diferențiem pe piață sunt: Încrederea, Calitatea Serviciilor, Transparența, Analiza și Serviciile de post-vânzare, practic promovăm și oferim servicii complete de mobilitate, de aici ia naștere și divizia, Reparo Mobility.

Care a fost pasul decisiv în a alege să porniți afacerea pe care o aveți în prezent?

Încrederea de sine, pofta de acțiune și clienții fericiți!

Ce așteptări aveți de la proiectul pilot Reparo Academy?

Țintim și ne străduim să atragem câți mai mulți elevi/studenti pasionați și interesați, pe care să-i îndrumăm și să le fim exemple atât în perioada cursurilor cât și în carieră. Având în vedere că am o astfel de experiență printr-un proiect creat de un producător de autovehicule rutiere timp de trei ani, îmi doresc, atât eu cât și colegii mei, să dăm mai departe experiențele trăite și să mentorăm elevii/studentii care n-au acces la astfel de informații și moduri de lucru, într-un mediu teoretic și practic, fiind asigurate toate condițiile.

Oricât de atractiv ar părea, în spatele unei afaceri de succes se află multă muncă, determinare, dar și eșecuri. Pentru a construi o afacere cu un deznodământ fericit ce recomandări ați face tinerilor aflați la început de drum?

Această afacere o pot descrie ca un drum lung, uneori accidentat, uneori lin, cu multe viraje și derapaje dar tot timpul încheindu-se în siguranță și cu rezultate peste așteptări, astfel oferind mai multă satisfacție în ceea ce facem. Recomand tinerilor să parcurgă acest tip de drum de mai multe ori, să nu lase să treacă o zi în care să nu învețe ceva nou și pe urmă garantez că vor avea o călătorie frumoasă și de succes!